
PAVENOW

Prospekt informacyjny — finansowanie i automatyzacja dla MŚP

PODMIOT	Pave Poland sp. z o.o. (marka handlowa „PaveNow”)
PRZEDMIOT OPRACOWANIA	Zestawienie ofertowe, rejestrowe i organizacyjne platformy finansowania dla firm
ŹRÓDŁA DANYCH	pavenow.io/pl, Krajowy Rejestr Sądowy, rejestry REGON
DATA OPRACOWANIA	28 lipca 2026 r.
CHARAKTER DOKUMENTU	Materiał informacyjny — nie stanowi oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego

Opracowanie do celów informacyjnych — załącznik do materiału na [verifyfin.pl](#)

Spis treści

- | | |
|-----|---|
| 1. | Dane identyfikacyjne i rejestrowe |
| 2. | Charakter działalności |
| 3. | Zestawienie oferty finansowania |
| 4. | Zestawienia porównawcze parametrów oferty |
| 5. | Warunki i proces uzyskania finansowania |
| 6. | Program partnerski dla brokerów |
| 7. | Zaplecze finansowe i partnerzy bankowi |
| 8. | PaveNow CFO Suite |
| 9. | Obecność medialna i referencje klientów |
| 10. | Uwagi metodologiczne i zastrzeżenia |

Zestawienie porządkuje w formie tabelarycznej i wykresowej informacje o platformie PaveNow (Pave Poland sp. z o.o.), publikowane przez podmiot na stronie pavenow.io/pl oraz w rejestrach publicznych. Stanowi materiał uzupełniający do artykułu o finansowaniu i konsolidacji zobowiązań opublikowanego na verifyfin.pl.

1. Dane identyfikacyjne i rejestrowe

Dane rejestrowe pochodzą ze stopki prawnej pavenow.io/pl oraz z Krajowego Rejestru Sądowego.

POLE	WARTOŚĆ
Firma	Pave Poland sp. z o.o.
Marka handlowa	PaveNow
Siedziba	Chmielna 73 (CIC), 00-801 Warszawa
Biuro w Wielkiej Brytanii	St Martin's Court, 10 Paternoster Row, EC4M 7EJ, Londyn
Data rejestracji w KRS	24 kwietnia 2023 r.
Sąd rejestrowy	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy KRS
Numer KRS	0001031636
NIP	7011141512
REGON	525134122
Kapitał zakładowy	2 250 000 zł (w całości opłacony)
Przeważająca działalność (PKD)	64.19.Z — Pozostałe pośrednictwo pieniężne
Wspólnik	Pave Holdco Limited
Zarząd	Andy Krishna Hariman — Prezes Zarządu
Prokura	Rajat Singh
Kontakt — CFO Suite	sales@pavenow.io
Kontakt — Finansowanie	finansowanie@pavenow.io

Kapitał zakładowy spółki przy rejestracji w kwietniu 2023 r. wynosił 5 000 zł i został od tego czasu podwyższony do obecnych 2 250 000 zł.

2. Charakter działalności

PaveNow łączy dwa obszary działalności skierowane do małych i średnich przedsiębiorstw: PaveNow CFO Suite — oprogramowanie do automatyzacji fakturowania, dokumentów kosztowych i analizy finansowej — oraz PaveNow Finansowanie — pożyczki i finansowanie dla firm. Oba obszary działają niezależnie od siebie; klient może korzystać z jednego z nich albo z obu naraz.

Finansowanie PaveNow jest przeznaczone wyłącznie dla przedsiębiorstw — jednoosobowych działalności gospodarczych, spółek z o.o. i spółek akcyjnych zarejestrowanych w Polsce — a nie dla osób fizycznych nieprowadzących działalności gospodarczej. Finansowanie o charakterze B2B nie jest objęte ustawą o kredycie konsumenckim, dlatego Pave Poland sp. z o.o. nie figuruje w prowadzonym przez Komisję Nadzoru Finansowego Rejestrze Pośredników Kredytowych i Instytucji Pożyczkowych — rejestr ten obejmuje podmioty udzielające kredytu konsumenckiego lub pośredniczące w jego udzielaniu, a nie podmioty finansujące wyłącznie działalność gospodarczą.

3. Zestawienie oferty finansowania

PaveNow Finansowanie obejmuje cztery produkty, dopasowane do różnych potrzeb kapitałowych firmy. Poniższa tabela zestawia ich parametry brzegowe wg strony pavenow.io/pl/finansowanie/home oraz podstron produktowych.

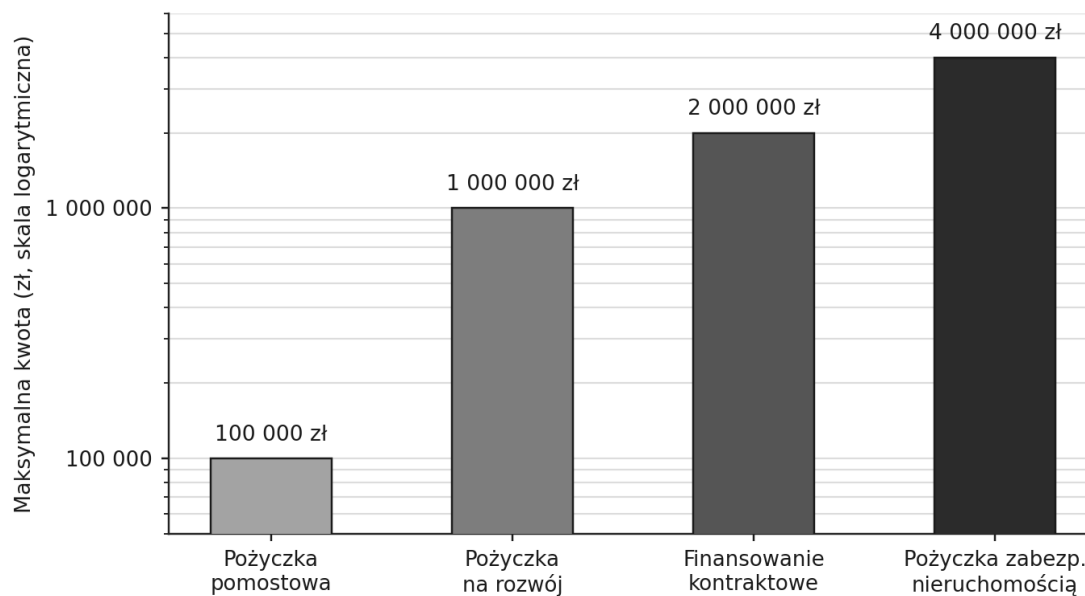
PRODUKT	KWOTA MIN.	KWOTA MAKS.	OKRES	CENA FINANSOWANIA
Pożyczka na rozwój	50 000 zł	1 000 000 zł	3–12 mies.	od 14,50% rocznie
Pożyczka pomostowa (ZUS/US)	5 000 zł	100 000 zł	do 60 dni	12,50% miesięcznie
Finansowanie kontraktowe	50 000 zł	2 000 000 zł	faktura 1–4 mies. / kontrakt do 12 mies.	od 1,20% miesięcznie
Pożyczka zabezp. nieruchomością	100 000 zł	4 000 000 zł	6–24 mies.	1,50% miesięcznie (LTV do 90%)

Środki z pożyczki na rozwój i finansowania kontraktowego mogą być przeznaczone m.in. na zakup towarów i materiałów, sprzęt i wyposażenie, realizację kontraktu, bieżącą płynność oraz działania marketingowe. Pożyczka pomostowa jest dedykowana wyłącznie regulowaniu zobowiązań wobec ZUS i urzędu skarbowego. Pożyczka zabezpieczona nieruchomością jest przeznaczona na większe inwestycje i potrzeby płynnościowe firmy, przy zabezpieczeniu na majątku nieruchomym.

4. Zestawienia porównawcze parametrów oferty

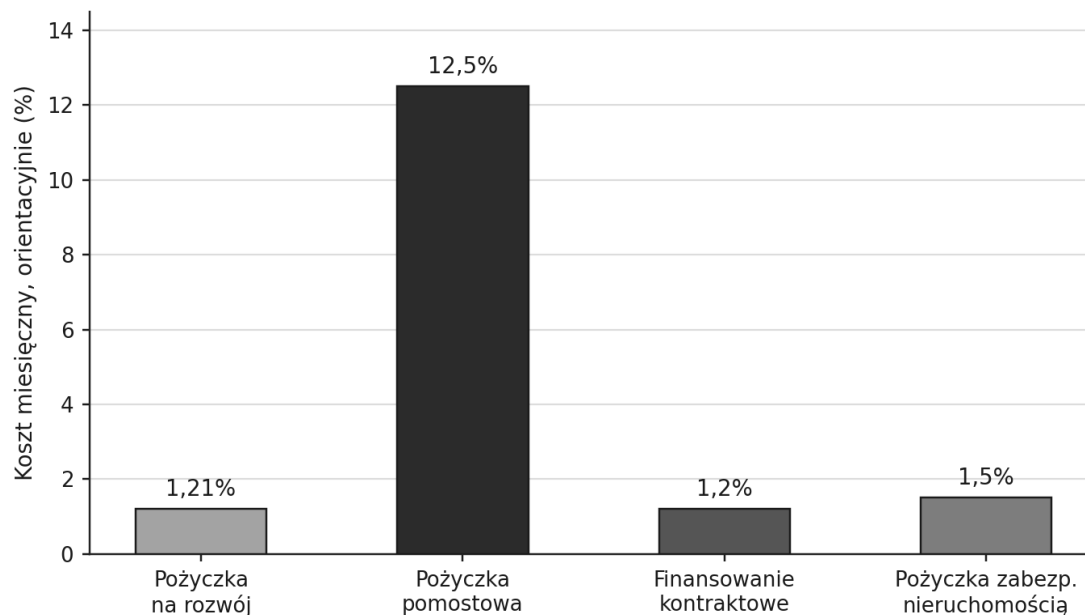
Poniższe wykresy przedstawiają w formie graficznej dane liczbowe z tabeli w rozdziale 3.

4.1 Maksymalna kwota finansowania wg produktu



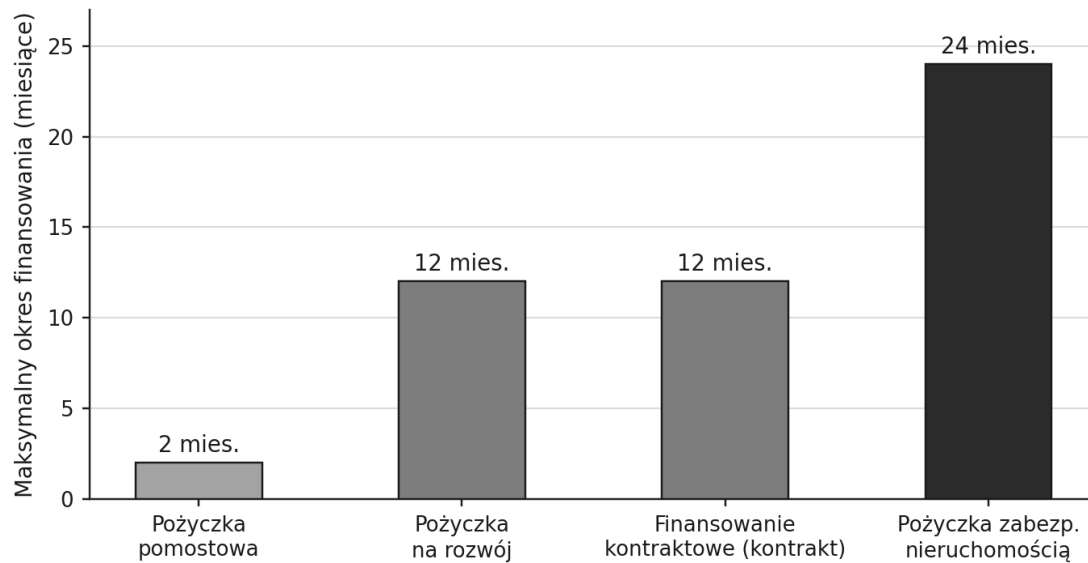
Skala logarytmiczna — pokazuje 40-krotną rozpiętość między najmniejszym a największym produktem. Źródło: pavenow.io/pl, stan na 28.07.2026.

4.2 Koszt finansowania w ujęciu miesięcznym



Stawka roczna pożyczki na rozwój (14,50%) przeliczona orientacyjnie na wartość miesięczną dla porównywalności z pozostałymi produktami, które PaveNow podaje w cenniku już w ujęciu miesięcznym. Źródło: pavenow.io/pl, stan na 28.07.2026.

4.3 Maksymalny okres finansowania wg produktu



Źródło: pavenow.io/pl, stan na 28.07.2026.

Pożyczka zabezpieczona nieruchomością ma jednocześnie najwyższą kwotę maksymalną (4 000 000 zł) i najdłuższy okres finansowania (24 miesiące) w całej ofercie — typowy układ dla produktu zabezpieczonego majątkiem trwałym. Pożyczka pomostowa, przy najniższej kwocie i najkrótszym okresie, ma najwyższy koszt miesięczny nominalny (12,50%) — co odpowiada jej funkcji: szybkiego, krótkoterminowego pokrycia zobowiązań publicznoprawnych.

5. Warunki i proces uzyskania finansowania

5.1 Kryteria kwalifikacji do pożyczki na rozwój

KRYTERIUM	WYMÓG
Forma prawna	JDG, sp. z o.o. lub S.A. zarejestrowana w Polsce
Okres działalności	co najmniej 6 miesięcy
Roczny obrót lub suma bilansowa	minimum 200 000 zł
Status prawny firmy	brak postępowania restrukturyzacyjnego lub likwidacyjnego
Wymagane dokumenty	wyciągi bankowe ze wszystkich kont firmowych z ostatnich 6 miesięcy; aktualne zaświadczenia o niezaleganiu wobec ZUS i US

5.2 Proces — pożyczka na rozwój

KROK	ETAP	OPIS
1	Wstępna kwalifikacja	Krótki formularz kontaktowy z podstawowymi danymi firmy — ok. 2 minuty
2	Wniosek	Dane o działalności i majątku stanowiącym zabezpieczenie — zwykle do 7 minut
3	Decyzja i umowa	Oferta z kosztem i harmonogramem spłaty; podpisanie umowy — zazwyczaj do 24 godzin
4	Wypłata środków	Środki na koncie firmowym, zwykle tego samego dnia po podpisaniu umów

5.3 Kiedy wniosek może zostać odrzucony

Firma działa krócej niż 6 miesięcy

Firma nie generuje przychodów

Źródło spłaty nie może zostać potwierdzone

Firma nie dostarcza wymaganych danych lub dokumentów

Cel finansowania nie jest związany z działalnością gospodarczą

Firma ma zaległości wobec ZUS lub US i ubiega się o produkt inny niż pożyczka pomostowa

6. Program partnerski dla brokerów

PaveNow prowadzi program partnerski, w ramach którego brokerzy finansowi kierują klientów biznesowych do produktów PaveNow Finansowanie w zamian za prowizję. Materiały programu wskazują koszt pożyczki na rozwój dla klienta końcowego na poziomie 22–25% w skali roku, jako jedną łączną stawkę bez dodatkowych opłat.

PARAMETR PROGRAMU	WARUNKI
Prowizja podstawowa	do 3% wartości finansowania od każdej zamkniętej umowy
Bonus kwartalny	dodatkowa prowizja za realizację celów sprzedażowych, ustalanych indywidualnie
Średni czas odpowiedzi	14,5 godziny (maksymalnie do 24 godzin)
Poziom satysfakcji	99,6%
Wyplata środków klientowi	do 2 godzin od podpisania umowy
Wyplata prowizji brokerowi	do 10. dnia kolejnego miesiąca, na podstawie faktury wystawionej na Pave Poland sp. z o.o.

6.1 Proces obsługi klienta poleconego przez brokera

- 1 Broker składa wniosek w imieniu klienta; klient loguje się do banku przez Kontomatik
- 2 Analiza automatyczna (CreditMetrics™) i potwierdzenie decyzji przez analityka
- 3 Klient podpisuje umowę online
- 4 Wyplata środków na konto klienta
- 5 Broker wystawia fakturę na Pave Poland sp. z o.o. i otrzymuje prowizję

Kontakt: doradcy partnerscy Mateusz (+48 889 274 772) i Jakub (+48 889 277 016), e-mail finansowanie@pavenow.io, dostępność pon.–pt. 9:00–17:00.

7. Zaplecze finansowe i partnerzy bankowi

PaveNow opiera swoje zaplecze na dwóch partnerach bankowych.

PARTNER BANKOWY	OPIS (WG PAVENOW)
Signet Bank	Jeden z pierwszych niezależnych banków w krajach bałtyckich. PaveNow deklaruje udział kapitałowy w Signet Bank.
Magnetiq Bank	Licencjonowany bank w Unii Europejskiej, dostawca usług Banking-as-a-Service (BaaS). Partner strategiczny PaveNow.

Na stronie „O nas” PaveNow podaje trzy zagregowane wskaźniki skali: 25+ lat doświadczenia, 3,7 mld USD rocznych przychodów oraz obecność na 3 kontynentach. Podmiot zastrzega wprost, że wskaźniki te dotyczą doświadczenia i skali działalności grupy oraz partnerów finansowych powiązanych z rozwojem PaveNow — a nie samej spółki Pave Poland sp. z o.o., zarejestrowanej w KRS w kwietniu 2023 r.

WSKAŹNIK	WARTOŚĆ
Doświadczenie	25+ lat
Roczne przychody grupy/partnerów	3,7 mld USD
Zasięg geograficzny	3 kontynenty

8. PaveNow CFO Suite

Równolegle do finansowania PaveNow oferuje oprogramowanie do zarządzania finansami firmy, dostępne w modelu subskrypcyjnym SaaS oraz jako aplikacja mobilna na iOS i Android.

MODUŁ	OPIS
Generowanie faktur online	Wystawianie faktur, kontrola statusów, automatyczne przypomnienia o zaległościach
Zarządzanie dokumentami kosztowymi	Skanowanie paragonów i faktur kosztowych z OCR, akceptacje wydatków
Analiza finansowa firmy	Cash flow i kluczowe wskaźniki w czasie rzeczywistym
Integracja KSeF	Połączenie z Krajowym Systemem e-Faktur
Rozliczenia pracowników	Dodawanie wydatków przez pracowników i akceptacje zgodnie z rolami

Korzystanie z CFO Suite nie jest wymagane do skorzystania z finansowania PaveNow i odwrotnie — oba rozwiązania działają niezależnie. Szczegółowy cennik CFO Suite jest publikowany na osobnej podstronie pavenow.io/pl/cfo-suite/pricing.

9. Obecność medialna i referencje klientów

9.1 Wzmianki medialne

MEDIUM	KONTEKST WZMIANKI
Business Insider Polska	Artykuł o rozwiązaniach finansowania firm, z odesłaniem do PaveNow jako jednej z opisywanych opcji
Loan Magazine	Artykuł profilujący PaveNow jako fintech łączący finansowanie MŚP z technologią CFO

9.2 Referencje klientów biznesowych

Na podstronie pożyczki na rozwój PaveNow publikuje krótkie referencje trzech firm-klientów, wskazując pozytywne doświadczenia z tempem komunikacji i prostotą procesu w porównaniu z tradycyjnym bankiem.

FIRMA	SIEDZIBA	BRANŻA (WG OPISU)
Dębowa Manufaktura	Warszawa	produkcja
InnovaTech Polska	Kraków	technologia
Bursztynowy Sklepik	Gdańsk	handel

Deklarowana ocena „5/5 na podstawie opinii klientów z ankiety Q2 2025” pochodzi z materiałów własnych podmiotu; liczba respondentów ankiety nie jest podana.

10. Uwagi metodologiczne i zastrzeżenia

- Dane w niniejszym dokumencie pochodzą ze strony pavenow.io/pl (strona główna, o nas, finansowanie/home, pożyczka-na-wzrost, program-partnerski) oraz z Krajowego Rejestru Sądowego i rejestru REGON, według stanu na dzień 28 lipca 2026 r. Parametry oferty w rozdziale 3 podano wg wersji publikowanej w sekcjach hero stron finansowanie/home i pożyczka-na-wzrost.
- Dokument ma charakter informacyjny i porządkujący. Nie stanowi rekomendacji, doradztwa finansowego ani oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego.
- Parametry finansowania (kwoty, oprocentowanie, okresy) mają charakter przykładowy. Ostateczne warunki są ustalane indywidualnie na podstawie analizy sytuacji finansowej wnioskodawcy.
- Wskaźniki skali, referencje klientów i wzmianki medialne (rozdziały 7 i 9) pochodzą z materiałów własnych podmiotu.

Niniejszy prospekt informacyjny stanowi materiał uzupełniający do artykułu o finansowaniu i konsolidacji zobowiązań, opublikowanego na veryfin.pl.